



GLOBAL ALLIANCE FOR TRADE FACILITATION

Facilitación del Comercio para la competitividad e inserción de las MIPYMES en los mercados internacionales

Laura Escalante, Agosto 2023



ACERCA DE LA ALIANZA



QUÉ HACEMOS

Nuestros proyectos de digitalización e implementando buenas prácticas eliminan trabas y retrasos en las fronteras. Entregamos reformas comerciales específicas, trabajando con los gobiernos y empresas de todo tamaño, como socios equitativos.

NUESTRA MISIÓN

Promover la competitividad y las condiciones para hacer negocios, como impulsores clave del crecimiento económico y la reducción de la pobreza.

*Que el
comercio
transfronterizo
sea simple,
rápido y de
bajo costo*



QUIÉNES SOMOS



ORGANIZACIONES

ANFITRIONAS



EN COOPERACIÓN CON



APOYADOS POR



Global Affairs
Canada
Affaires mondiales
Canada

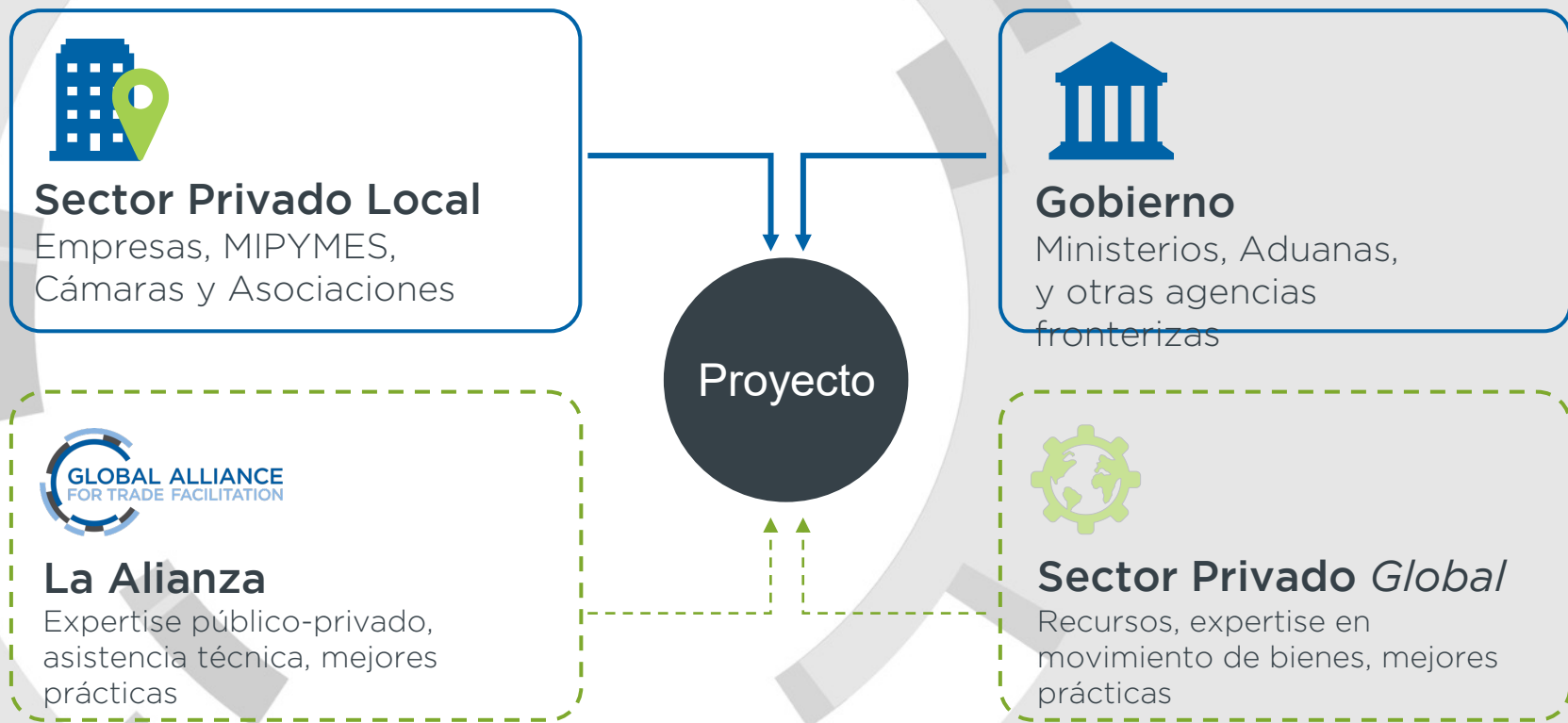


Federal Ministry
for Economic Cooperation
and Development

SOCIOS DEL SECTOR PRIVADO

INCLUYENDO





16 PROYECTOS EN
DESARROLLO
13 PROYECTOS
FINALIZADOS

VU Marítima  eFito  Gestión Riesgo 

VU Comercio Sanitarios   OEA Regional 

 eFito  eFito  Cert. Origen 
Proceso Perecederos  eFito  Proceso Hortícola 
Licencias  Agentes de Aduanas 
Proceso Medicamentos  eFito 

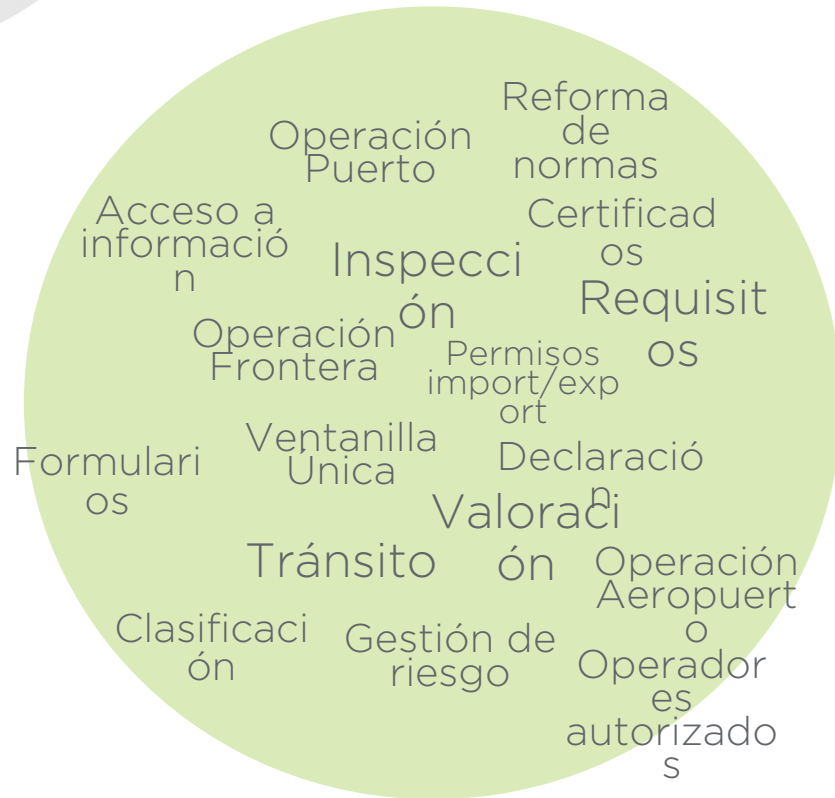
Control Frontera  eComercio 
eFito  Gestión Riesgo 

eFito 



Facilitación del Comercio

Reducción de
ineficiencias en el
comercio
internacional



El rol de las partes

Sector Público

- *Ejecutor*
- *Proveedor*

(empresas y consumidores) Colaborador

- *Experto técnico*
- *Beneficiario*

Sector Privado

- *Impulsor*
- *Cliente*
- *Experto comercial*
- *Beneficiario*





Facilitación del Comercio


Competitividad e
inserción
de las MIPYMES en los
mercados
internacionales

El rol crucial de las MIPYMES en la economía


93% de las empresas en países en desarrollo y menos desarrollados

95% de las empresas en países OCDE


2/3 del empleo en todo el mundo (OMC 2016)



5-8%
agro y
otros



11-20%
manufactura



72-85%
comercio
y servicios

Un ambiente de comercio que habilita la participación exitosa de las MIPYMES conduce a desarrollo económico inclusivo y sostenible



Expansión de las oportunidades de crecimiento de las MIPYMES (OCDE 2017)

1. Productividad
2. Salarios
3. Innovación
4. Empleo
5. Salud/Seguridad social
6. Reducción pobreza

Programas de apoyo a las MIPYMES se centran en acceso a financiamiento, acceso a mercados y creación de capacidades.

El problema para MIPYMES en comercio internacional: Barreras no arancelarias y tramitología

Retos específicos en el campo de FC (ITC, OMC y OCDE):

- Desconocimiento sobre trámites (burocráticos y onerosos)
- Altos costos de transporte
- Ausencia de guías sobre regulaciones extranjeras y requisitos
- Poca armonización de estándares
- Mecanismos complejos de solución de problemas
- Exclusión de consultas y diseño de regulaciones y políticas





RELEVANCIA PARA LAS MIPYMES



Tamaño y los recursos limitados (personal especializado, capital, etc.) hacen que los requisitos y formalidades a nivel doméstico e internacional sean el mayor obstáculo para participar en el comercio.

Las MIPYMES no disponen de **tiempo** para cabildeo o gestión política, ni pueden planificar reformas de mediano o largo plazo



Las MIPYMES están subrepresentadas en el comercio internacional y son altamente dependientes de las actividades indirectas (encadenamiento).

El esquema desincentiva la innovación y la diversificación. Por ello, es clave que las **cámaras y asociaciones** gremiales realicen una **representación apropiada** del



Facilitación del Comercio

Soluciones y
recomendaciones
para las MIPYMES

Reformas sensibles a MIPYMES

La FC beneficia a las MIPYMES, igual que a todas las empresas, pero los beneficios solo serán indirectos si las reformas implementadas consideran sus necesidades y particularidades.

Las MIPYMES deben destacar proactivamente esas necesidades y particularidades a través de sus representantes y asociaciones.

Las reformas enfocadas en reducción de costos benefician más a las MIPYMES, [favoreciendo el] crecimiento del margen extensivo (empresas nuevas) e intensivo (más actividad).

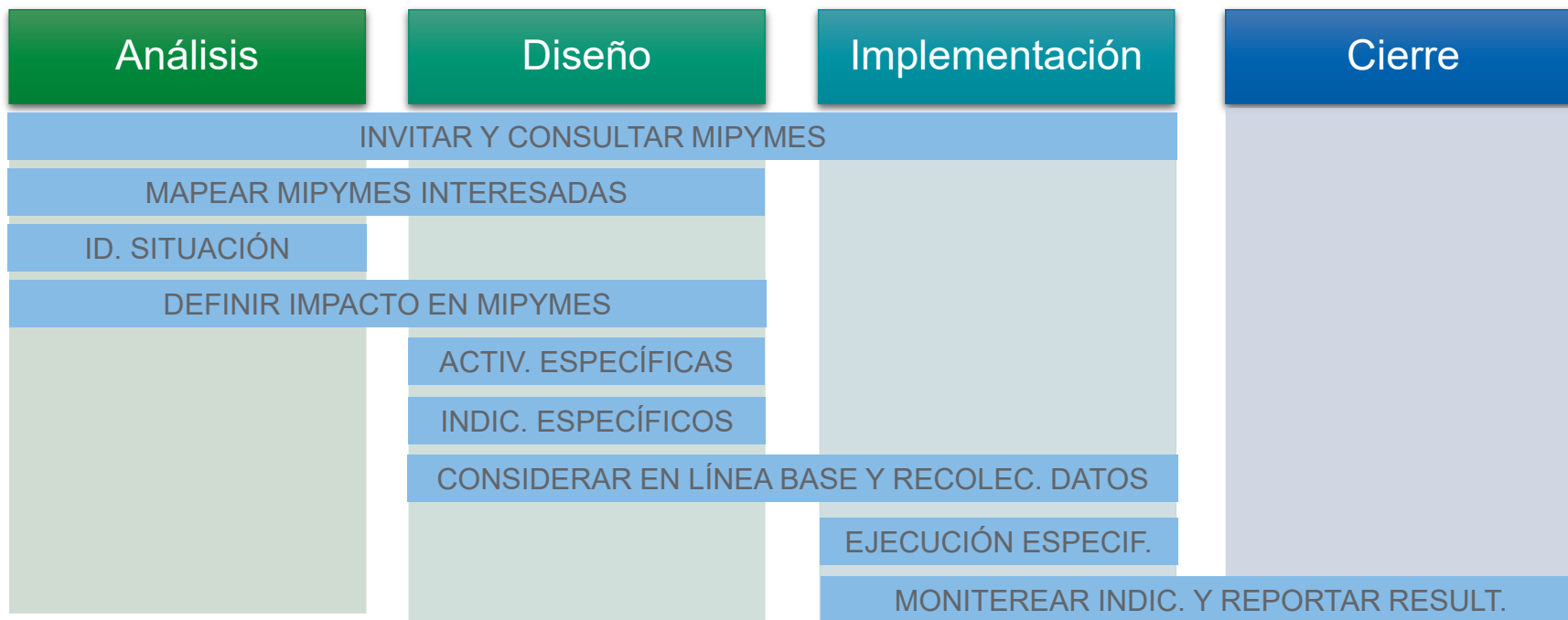
Li y Wilson 2017

Las medidas de FC que reducen los tiempos del proceso de exportación pueden incrementar la participación de las MIPYMES en casi 20% y de las grandes empresas en 15%.

Han y Piermartini

SOLUCIONES Y RECOMENDACIONES

Ejemplo - Guías para priorizar a las MIPYMES en los proyectos (GATF)
Proyectos de co-creación que contemplan diálogos público-privados





Facilitación del Comercio

Casos de éxito
Alianza Global



67% REDUCCIÓN
TIEMPO PROCESO



AHORRO
US\$ 6.2M
anual



US\$ 14-20
AHORRO X CERTIFICADO



**Colaboración
público-privada**



**Seguridad
alimentaria**



**Menos
papeleo**



**Acceso para
MIPYMES**



**Seguridad
Consumidor**



Transparencia



De parte de Fedexpor, creemos que es un hito para la digitalización. Es un importante punto de partida – cuentan con el sector privado para más reformas como esta en el futuro.

Xavier Rosero, Vice-Presidente, Federación Ecuatoriana de Exportadores (Fedexpor)



COLOMBIA

IMPACTO GESTIÓN DE RIESGO INVIMA



VALOR DEL IMPACTO

US\$ 1 CONTRIBUCIÓN PRIVADA

VALOR APORTE EN ESPECIE

US\$ 1 PRESUPUESTO DONANTES

US\$ 1 INVERSIÓN

= AHORRO **US\$ 29**





BRASIL

IMPACTO DIGITALIZACIÓN INMETRO



INMETRO hizo a transición a trámites digitales y automatización basada en riesgo para satisfacer la demanda del sector privado. La aprobación de licencias de importación ahora se realiza en minutos, hay intercambio de datos con la ventanilla única y se simplificó el proceso de apelación.



9.5 DÍAS POR LICENCIA

REDUCCIÓN DE TIEMPO
DE PROCESAMIENTO



REDUCCIÓN DE
SOLICITUDES

36.564

por año



US\$ **47**
MENOS
POR
LICENCIA



PARA MÁS INFORMACIÓN

www.tradefacilitation.org

info@tradefacilitation.org

X [@GATFnews](#) [#TradeFacilitation](#)

Laura Escalante

Lead Program Manager

lescalante@cipe.org

